



**Communiqué de presse  
Pour diffusion immédiate**

## **Calcium Capital donne un nouveau souffle au groupe Cap Vert**

**Paris, le 24 mars 2015** - L'équipe de Calcium Capital est heureuse d'annoncer la reprise du groupe Cap Vert, acteur majeur de l'aménagement paysager et de l'entretien d'espaces verts, aux côtés de son management. Cette opération marque la sortie de Perfectis Private Equity, actionnaire minoritaire entré au capital en 2008, et permet d'associer plus largement les cadres clés du groupe autour de son dirigeant fondateur Alain Capillon. Calcium Capital apporte à Cap Vert une nouvelle dynamique pour poursuivre son développement et franchir de nouvelles étapes de croissance.

Créé il y a plus de 30 ans par Alain Capillon avec l'établissement de la société Soins Modernes des Arbres (SMDA), spécialisée à l'origine dans les travaux d'élagage, le groupe Cap Vert est aujourd'hui devenu un intervenant significatif et multi-métiers du secteur de l'aménagement paysager. Proposant des prestations d'élagage, de traitement phytosanitaire, de création et d'entretien d'espaces verts, d'arrosage et de fontainerie, le Groupe est progressivement passé d'un statut de société locale positionnée sur une niche de marché à celui d'acteur de référence multi-métiers. Ce développement s'est bâti au fil des années sur une stratégie de croissance organique fondée sur la qualité de service et sur une politique de croissance externe active, avec six acquisitions entre 2006 et 2011, permettant d'élargir la couverture du territoire géographique et de renforcer les capacités d'intervention.

Cap Vert est aujourd'hui composé de quatre marques : SMDA Soins Modernes des Arbres, FIF Forêt d'Ile de France, SEPA Sports et Paysages, et CCA-Perrot, chacune spécialisée sur un segment de métier. Avec trois sites en Ile-de-France et environ 250 personnes, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de près de 30 m€ sur l'exercice clos au 31 mars 2014, avec une marge d'EBITDA supérieure à 10%.

*« J'ai bâti le groupe Cap Vert sur l'importance de l'humain et de la qualité de service. Calcium Capital a très vite compris les vertus de cette culture d'entreprise dans un métier de service qui repose avant tout sur le travail des équipes sur le terrain. Les managers de Cap Vert et moi avons également été sensibles à leurs encouragements à accélérer notre développement, à leur implication et à leur capacité d'accompagnement d'une stratégie ambitieuse, tant sur le plan financier que sur des sujets opérationnels », a déclaré Alain Capillon, Président de Cap Vert.*

Fort d'une croissance historique à deux chiffres, Alain Capillon compte en effet poursuivre le développement du groupe dans un secteur qui reste très fragmenté et où les acteurs ayant atteint une certaine taille critique bénéficient d'atouts significatifs pour servir les grands donneurs d'ordres, notamment publics. Ces grands clients requièrent en effet une capacité d'intervention sur des chantiers souvent complexes, mobilisant de larges équipes et des équipements spécifiques, exigeant une forte technicité et un bon savoir-faire logistique et organisationnel. La taille critique permet d'allier ces avantages à un rapport qualité-prix optimum pour les clients, qui sont soumis à des pressions budgétaires, des exigences de qualité irréprochable et des contraintes réglementaires strictes.

Le développement s'articulera autour de quatre axes principaux, par capillarité et par acquisitions :

- La poursuite des gains de parts de marché sur les segments existants ;
- Le renforcement auprès de la clientèle d'entreprises privées (foncières, promoteurs) ;
- Le déploiement géographique ;
- L'élargissement de l'offre des services, notamment sur d'autres niches complémentaires.

L'opération a été structurée avec un levier raisonnable, laissant au groupe les moyens de poursuivre son développement. Calcium Capital est en outre en mesure d'accompagner une politique de croissance externe par des fonds propres complémentaires, en fonction des besoins.

**Gabriel Fossorier, Président de Perfectis Private Equity, a ajouté :** *« Nous sommes fiers d'avoir accompagné le groupe Cap Vert depuis 2008, et avons toujours été convaincus que la société était promise à un très bel avenir. Le temps était venu de passer le relais. Avec l'arrivée de Calcium Capital aux côtés de l'équipe de management, Cap Vert a les moyens de poursuivre son élan. »*

Cette opération correspond par ailleurs parfaitement aux critères d'investissement de Calcium Capital : une société reconnue sur son secteur, un savoir-faire différenciant, une stratégie focalisée sur la croissance et reposant sur plusieurs leviers, et un partenariat fort avec un management de grande qualité engagé dans le capital de la société.

**Renaud Tartanson, Associé de Calcium Capital, a conclu :** *« Alors que l'importance des espaces verts en milieu urbain augmente d'année en année pour toutes les parties concernées, dont en premier lieu les habitants, le groupe Cap Vert jouit d'une très belle réputation et sert un portefeuille de clients fidèles. Alain Capillon a su mener le développement en s'appuyant sur des équipes expertes dans leur domaine, motivées par leur passion du métier et par une volonté de faire de leur groupe l'acteur de référence des espaces verts. Ayant prouvé sa capacité à intégrer des acteurs régionaux indépendants en leur laissant une large autonomie de fonctionnement, Cap Vert constitue aujourd'hui une excellente plateforme d'accueil dans un marché qui reste très fragmenté ».*

## **Intervenants :**

### **Acquéreur :**

Calcium Capital (Renaud Tartanson, Cédric Duchamp, Laurent Nicolas)

### **Cédants :**

Perfectis Private Equity (Gabriel Fossorier, Sami Chayeb)

### **Réinvestisseurs :**

Alain Capillon et son équipe de management

### **Conseils cédants :**

Financier : UBS (Jérôme Pin, Nicolas Senlis, Pierre-Eddy Sastre)

Management : LCV Finance (Laurent Vallée)

Juridique (Cédants) : Thémis (Xavier Roguet, Rémi Kieffer, Raphaëlle Abitbol)

Juridique (Réinvestisseurs) : Lamartine (Vincent Libaud)

Data-pack financier : Exelmans (Stéphane Dahan, Manuel Manas, Jonathan Belaich)

### **Conseils acquéreur :**

Audit financier : EY (Philippe Blanadet, Rodolphe Marion de Procé)

Audit juridique, fiscal et social : EY Société d'Avocats (Jean-Christophe Sabourin, Anne-Elisabeth Combes, Frédérique Casse, Benjamin Pique)

Juridique : SLVF (Fabrice Veverka, Christel Alberti, Alexandre Piette, Francois Bourrier-Soifer, Charles Fillon, Quitterie Boutin)

### **Dette senior :**

Arrangeur : Crédit Industriel et Commercial (Groupe CREDIT MUTUEL – CIC) (Frédéric Homs, Olivier Théodoridès, Francis Dreyfus)

Participants : Banque Neuflyze OBC (Frédéric Larcher), Banque Populaire Val de France (Franck Ambonati), HSBC France (Simon Béranger)

## **A propos de Perfectis Private Equity :**

PERFECTIS Private Equity est une société d'investissement agréée par l'AMF. Via ses fonds sous gestion, PERFECTIS est actionnaire de référence de 8 sociétés dans divers secteurs d'activité (opérateur télécom, fabrication de piscines, organisation de salons professionnels, éditeur de logiciels...).

Avec le support de son actionnaire HLD, PERFECTIS Private Equity poursuit ses investissements dans des PME françaises avec des tickets minoritaires ou majoritaires supérieurs à 8M€.

**[www.perfectis.eu](http://www.perfectis.eu) ; [www.hld.fr](http://www.hld.fr)**

## **A propos de Calcium Capital :**

Calcium Capital Partners (CCP) investit dans des PME non cotées en bourse pour les accompagner dans leur développement. Elle réalise des investissements pour des montants unitaires compris entre 5 m€ et 20 m€, en augmentation de capital ou en rachat des participations d'actionnaires cédants.

Constituée autour de Jean-Luc Biamonti, Calcium Capital Partners rassemble le capital d'entrepreneurs, de dirigeants et de familles qui souhaitent investir dans des PME prometteuses tout en les faisant bénéficier de leur expérience et de leur réseau.

## **Une philosophie originale**

L'ambition des fondateurs de Calcium Capital est d'incarner un modèle d'investissement dans les PME différent des fonds financiers traditionnels. L'équipe de Calcium Capital a mis en place un modèle d'investissement à la fois adapté aux attentes actuelles des investisseurs familiaux et vertueux pour les PME :

- CCP n'est pas un fonds d'investissement traditionnel, c'est une société d'investissement (SAS), offrant davantage de souplesse dans les modalités de fonctionnement et d'investissement ;
- la société est organisée pour permettre une contribution de ses actionnaires au processus d'investissement et de suivi des participations ;
- elle ne réunit que des personnes physiques, offrant ainsi une grande pertinence dans les discussions et un partage d'expertises ;
- elle offre à ses actionnaires une visibilité sur les investissements qui n'existe pas dans les fonds institutionnels classiques, leur permettant d'apporter la richesse de leur expérience personnelle et de leurs réseaux ;
- elle dispose d'un socle de capital, auquel peut s'ajouter la capacité financière de ses actionnaires, permettant d'augmenter ses moyens d'investissement en fonction des besoins.

Ce modèle original est un atout clé dans la capacité de Calcium Capital Partners à s'affirmer comme un « actionnaire à valeur ajoutée » et contribuer au succès des PME dans lesquelles elle investit.

## **Stratégie d'investissement**

Quelques principes simples concernant les PME que Calcium Capital souhaite accompagner:

Croissance	L'entreprise présente un fort potentiel de croissance
Solidité	Elle génère de quelques millions à quelques dizaines de millions d'euros de chiffre d'affaires. Sa gamme de produits ou de services est déjà bien établie. Elle n'est pas dans une situation de détresse financière ou opérationnelle nécessitant des mesures de retournement
Géographie	Elle est basée en France, ou dans un pays limitrophe
Capital	L'équipe de management est, ou peut devenir, fortement présente au capital. Calcium Capital souhaite être l'investisseur de premier rang aux côtés des fondateurs et du management

**Pour plus d'informations : [www.calciumcapital.com](http://www.calciumcapital.com)**

## **Contacts :**

### **Calcium Capital SAS**

125 avenue des Champs-Élysées  
75008 Paris – France  
[www.calciumcapital.com](http://www.calciumcapital.com)

Cédric Duchamp

T : +33 1 42 56 75 76

M : +33 6 32 20 37 39

Email : [cd@calciumcapital.com](mailto:cd@calciumcapital.com)

Renaud Tartanson

T : +33 1 42 56 75 74

M : +33 6 74 83 67 98

Email : [rt@calciumcapital.com](mailto:rt@calciumcapital.com)